



BRIGHT MINDS,  
BRIGHT LIGHTS.



## ACCOUNT MANAGER (M/W/D) FÜR DEN TECHNISCHEN VERTRIEB

In dieser Position unterstützen Sie im ZKW Headquarter unser Sales Team und sind mit der kommerziellen Betreuung von Projekten für den Kunden Daimler betraut.

### AUFGABEN

- Kommerzielle Betreuung von Projekten in enger Zusammenarbeit mit Kunden und internen Abteilungen
- Koordination und Ausarbeitung von Angebotsinhalten
- Verhandlungskoordination inkl. Produktpräsentationen beim Kunden
- Pflege kundenrelevanter Vertriebsdaten
- Mitarbeit an Planung und Überleitung der Kunden Vertriebsstrategie
- Betreuung von serienrelevanten Themen wie Preis- und Produktänderungen

### QUALIFIKATIONEN

- Erfolgreich abgeschlossene technische bzw. kaufmännische Ausbildung (HTL, HAK, ...)
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Technisches Verständnis
- Gutes Urteilsvermögen
- Interkulturelle Grundkompetenz

### WIR BIETEN IHNEN

- Vielfältige Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten in einem multinational tätigen Unternehmen
- Ein Bruttomonatsgehalt ab € 2.574,68 (lt. Kollektivvertrag; exkl. Überstunden). Die tatsächliche Bezahlung ist abhängig von der jeweiligen Qualifikation bzw. Berufserfahrung.

**BEWERBEN SIE SICH UNTER [WWW.ZKW-GROUP.COM](http://WWW.ZKW-GROUP.COM)  
FÜR DIE KONZERNPOSITION WIESELBURG.  
ZKW GROUP GMBH**

Human Resources Management, Rottenhauser Straße 8,  
A-3250 Wieselburg, T +43 7416 505 0

Folge uns auf:



[zkw-group.com/datapolicy](http://zkw-group.com/datapolicy)